Conseillers – Beneva, un partenaire d'affaires qui en offre beaucoup!

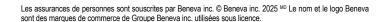
Produits d'assurance

- Solution d'assurance flexible: Beneva offre plusieurs options de protection personnalisées selon l'évolution des besoins et du budget de vos clients. Avec Tempo Plus, notre programme d'échange permet de prolonger la durée initiale d'une assurance vie temporaire sans preuve d'assurabilité. De plus, une garantie d'assurabilité est incluse dans les couvertures d'assurance vie et invalidité.
- 2. Une protection bienveillante pour vos clients et leur famille: le concept Multi-Vie permet à plusieurs membres d'une même famille ou d'une même entreprise d'obtenir, dans un même contrat, plusieurs régimes permanents (excluant la vie universelle) ou temporaires et d'économiser sur les frais annuels de contrat.
- 3. La garantie d'assistance, une valeur ajoutée: cette garantie est incluse dans les protections d'assurance maladies graves et dans les avenants invalidité. Elle donne à vos clients l'accès à une gamme complète de services d'assistance et à une équipe expérimentée pour trouver de l'aide au moment opportun (référence médicale, soutien psychologique, assistance juridique et plusieurs autres).
- 4. Un fonds de réserve grâce à la Prestation d'invalidité extrême : incluse dans la plupart de nos produits d'assurance vie, cette prestation permet d'obtenir un paiement anticipé qui peut s'élever à 50 % du montant d'assurance en cas d'invalidité extrême.
- 5. Sécurité financière pour aujourd'hui et demain : l'assurance vie universelle Beneva adapte sa protection aux besoins actuels et futurs de vos clients. C'est une solution simple et efficace pour se protéger et investir à l'abri de l'impôt.

- 6. Avec l'assurance vie universelle, même les enfants sont protégés: l'assurance vie universelle pour enfants comprend plus de protections pour plus de quiétude. Elle inclut entre autres une garantie en cas de maladies graves et une garantie d'assurabilité pour enfants. Avec cette dernière, vos clients peuvent augmenter le montant d'assurance jusqu'à 5 fois, pour un total maximum de 250 000 \$.
- 7. Nous vous aidons à planifier les imprévus de vos clients : notre assurance maladies graves est concurrentielle. Elle offre une protection complète aux adultes et aux enfants. C'est également un avenant abordable qui peut s'ajouter à tous nos produits d'assurance vie. Il est accordé automatiquement lorsque la protection d'assurance vie est acceptée à un taux régulier et sans exclusion.
- 8. Protection du revenu pour une vraie tranquillité d'esprit :
 Beneva verse la totalité des prestations pendant les
 6 premiers mois de paiement des prestations d'invalidité.
 Ceci sans égards aux autres sources de revenus et sans
 considérer que le revenu annuel de la personne assurée
 principale pourrait avoir diminué. L'assurance invalidité
 de la série Pilier offre une sécurité financière à vos clients.
 Ainsi, leur revenu et tout ce qu'il soutient sont protégés.
- 9. Une solution d'assurance rapide : avec notre gamme de produits d'assurance vie à émission simplifiée ou garantie, vos clients peuvent obtenir une assurance dont le processus est 100 % électronique. Le contrat est émis et envoyé par courriel en 60 minutes.
- 10. Partenariat avec les conseillers: notre nouveau Programme de reconnaissance pour les représentants reconnaît à la fois le volume et la fidélité. Il regroupe tous les secteurs d'activité. Ainsi, vous êtes récompensé(e) pour répondre à tous les besoins de vos clients.

Pour en savoir plus, consultez beneva.ca





Conseillers – Beneva, un partenaire d'affaires qui en offre beaucoup!

Produits d'épargne et investissements

- Guichet unique: comptes d'investissement, fonds distincts, comptes à intérêt garanti (CIG) (y compris CIG Indice-Action) et rentes.
- Gérez le risque du marché: des garanties contractuelles et des solutions d'investissement supérieures adaptées à une grande variété de profils de risque et d'objectifs d'investissement.
- 3. Attirez les investisseurs et concluez de nouvelles affaires : la plateforme inégalée des comptes d'investissement enregistrés de Beneva offre les mêmes frais de gestion que les fonds communs de placement avec une garantie jusqu'à 100 % du capital au décès.
- 4. Positionnez des gestionnaires de portefeuille externes prestigieux de renommée mondiale : un «mini» régime autogéré qui donne la possibilité de passer d'un gestionnaire de portefeuille institutionnel à un gestionnaire de portefeuille de détail hautement coté, sans restrictions.
- Facilitez la planification successorale de vos clients : un ou une bénéficiaire peut être nommé(e) grâce à nos contrats de rente.

- 6. Attirez les familles fortunées : une plateforme de gestion privée pour les fonds distincts. Vous pouvez combiner les avoirs de tous les membres d'une famille pour réduire les frais, améliorer la communication des informations et rééquilibrer automatiquement les portefeuilles.
- Démarquez-vous: proposez un fonds de pension personnalisé aux gestionnaires ou dirigeants d'entreprise grâce au régime de retraite individuel.
- 8. Concentrez-vous sur la croissance de vos activités : des solutions de portefeuille sans tracas qui correspondent à des tolérances au risque définies. Consacrez votre temps précieux à la création de valeur ajoutée grâce à une planification financière holistique.
- 9. Vous n'êtes jamais seul(e): profitez du soutien et de l'expérience de professionnels qui collaborent depuis longtemps avec des conseillers pour préparer des plans successoraux fiables, bâtir des portefeuilles et assurer une administration harmonieuse. En fin de compte, une équipe à vos côtés pour vous aider à conclure de nouvelles affaires et à assurer la satisfaction des clients actuels.
- 10. Les clients gagnent... et vous aussi : un nouveau programme de reconnaissance amélioré à l'intention des conseillers qui vous permet de consolider les investissements des clients en fonction de leurs besoins tout en augmentant votre rémunération.

Pour en savoir plus, consultez beneva.ca

